Prestaciones transfonterizas de servicios, representación fiscal y recuperación de IVA

Seminarios avanzados de Comercio Exterior

ESNI
Business School

Formando a Especialistas y Técnicos en Comercio Exterior y Marketing Internacional

www.esni.es

www.cursos-comercioexterior.com

Prestaciones transfonterizas de servicios, representación fiscal y recuperación de IVA

Seminarios avanzados de Comercio Exterior

Participar en nuestros seminarios es disfrutar de una agradable experiencia de formación, en la que se olvidan las teorías y se pone manos a la obra en los aspectos prácticos de cada temática. Además, son una excelente oportunidad para ampliar tu networking, y compartir con otros colegas y compañeros problemáticas similares.

Estas son algunas de las ventajas que la formación en seminarios aporta a los participantes, según una reciente encuesta de opinión:

- Incremento de las competencias de dirección.
- Desarrollo de habilidades personales.
- Aumento en la capacidad de liderazgo.
- Incremento de la base de conocimientos.
- Estímulo del cambio empresarial.
- Alineamiento de los objetivos personales con la estrategia empresarial.

Los seminarios de ESNI Business School ponen todavía un mayor énfasis en el enfoque práctico en el que se ponen en práctica metodologías como:

Casos: Los profesores diseñan y preparan casos reales, que deben ser preparados minuciosamente por los participantes y tratados de forma colectiva en clase. Se pone el acento en el símil de los casos con situaciones reales en que los participantes puedan encontrarse a menudo.

Role plays: En habilidades directivas se utiliza con profusión esta metodología, en la que los participantes aprenden a través de la simulación de un determinado papel o rol (negociación, comunicación interpersonal, etc.). El impacto del role play en el aprendizaje es extraordinario, capacitando a los alumnos a ver la realidad desde perspectivas diferentes a la habitual.

Ejercicios: En determinadas materias (contabilidad, finanzas, etc.) los profesores diseñan ejercicios que facilitan enormemente la asimilación de los contenidos. Estos ejercicios pueden ser individuales, duales o en pequeños grupos de trabajo.

Trabajos en equipo: En ciertas ocasiones es necesario desarrollar pequeños proyectos y ejercicios en equipo. De esta manera se fortalece la necesidad creciente de trabajar de forma interdisciplinar y se desarrolla la capacidad de influencia interpersonal.

Además, el aprovechamiento del tiempo es fundamental, por eso normalmente los materiales entregados (documentación, notas técnicas, artículos, etc.) están diseñados para contribuir a un desarrollo posterior de los temas tratados durante las sesiones, en función del interés y del tiempo disponible de cada participante.

¿Por qué un seminario de aplicación del IVA en los servicios, representación fiscal y recuperación de IVA?

Cada vez más, las empresas españolas operan en los mercados transfronterizos, tanto comunitarios como extracomunitarios, realizando operaciones complejas y sofisticadas. El IVA grava estas operaciones a nivel internacional está armonizado con más o menos fortuna en el ámbito de la UE, consecuencia de la armonización fiscal, como en el ámbito extracomunitario, a través de los acuerdos bilaterales, el IVA ocupa un papel destacado en la entregas de bienes y prestaciones de servicios. Un conocimiento profundo de la normativa que regula este impuesto, permitirá su eficiente gestión y, consecuentemente, una optimización de costes para su empresa y sus clientes.

Beneficios para el participante

En las prestaciones de servicios sólo se devenga una única categoría de hecho imponible y lo hace en un único Estado. La elección del territorio donde debe gravarse la operación se sustancia, por tanto, en la localización del hecho imponible.
El lugar de realización del hecho imponible acapara el papel protagonista en el régimen fiscal de las prestaciones de servicios a nivel intracomunitario, en el que, una vez más, la norma del IVA desarrolla, junto al régimen general, toda una serie de situaciones o regímenes particulares que van a diferir en más o menos del caso general.

Prestaciones transfonterizas de servicios, representación fiscal y recuperación de IVA

Seminarios avanzados de Comercio Exterior

Objetivos del curso

Formar a Técnicos en Comercio Exterior

Conocer en detalle la normativa de IVA en relación a las prestaciones de servicios transfonterizas. operaciones Esto le permitirá calificar cada supuesto de hecho internacional y medir el impacto de este impuesto en cada situación.
Conseguir una óptima gestión del impuesto (cumplimiento de obligaciones formales y materiales) y, en su caso, los recursos necesarios para actuar ante los organismos tributarios.
Conocer en qué casos las empresas españolas pueden solicitar la devolución del IVA, tanto en los Estados miembros de la UE como en otros países, así como quién puede solicitarla y cómo realizarla.

Metodología

- Enfoque eminentemente práctico
- Participación activa de los alumnos en clase
- Utilización del método del caso
- Trabajos en equipo

Dirigido a

Profesionales del ámbito de la asesoría y consultoría legal y/o económica, que deseen adquirir formación específica en el ámbito del IVA internacional. El enfoque del programa hace de este curso una herramienta útil para todos aquéllos que deseen profundizar en la aplicación del impuesto en las operaciones transfronterizas de bienes y servicios. En cualquier caso, los participantes deberán acreditar conocimientos sólidos en materia fiscal.

Prestaciones transfonterizas de servicios, representación fiscal y recuperación de IVA

Seminarios avanzados de Comercio Exterior

Programa

1. El IVA en el Comercio Internacional. Conceptos clave.

1.1. Definición de empresario o profesional

1.2. Definición de establecimiento permanente

1.3. ¿Qué es la inversión del sujeto pasivo?

1.4. ¿Qué es el Paquete IVA?

1.5. Cambios legislativos recientes en España

1.6. El Libro Verde de IVA

2 Prestaciones transfronterizas de servicios

2.1. Reglas de localización del hecho imponible

2.2. Sujeto pasivo: la inversión del sujeto pasivo.

2.3. Facturación de las operaciones con inversión del sujeto pasivo.

2.4. Facturación de las operaciones localizadas fuera del territorio de aplicación.

2.5. Registro contable de las operaciones con inversión del sujeto pasivo.

2.6. Deducción de las cuotas soportadas.

2.7. Registro contable de las operaciones localizadas fuera del territorio de aplicación.

3. Representación fiscal y recuperación de IVA internacional

3.1. Representación fiscal y registro de IVA:

3.1.1. Concepto de representación fiscal.

3.1.2. Concepto de registro de IVA.

3.2.Recuperación de IVA internacional:

3.2.1. Concepto de recuperación del IVA internacional.

3.2.2. Procedimiento para la recuperación del IVA de empresarios o profesionales establecidos en el territorio de aplicación del Impuesto, Islas Canarias, Ceuta y Melilla (art. 117 bis LIVA).

3.2.3. Procedimiento para la recuperación del IVA de empresarios o profesionales no establecidos en el territorio de aplicación del Impuesto, Islas Canarias, Ceuta y Melilla (art. 119 y 119 bis LIVA).

3.2.4. Novedades comunitarias en la recuperación del IVA internacional.

4. El IVA que viene

4.1. La transposición La Directiva de facturación, 2010/45/EU, del Consejo, de 13 de julio.

4.2. El IVA en los servicios de telecomunicaciones a partir de 2015.

Título

Los asistentes que hayan superado el programa según los requisitos académicos establecidos recibirán el Certificado de Asistencia al ***Seminario Avanzado Prestaciones transfonterizas de servicios, representación fiscal y recuperación de IVA*** otorgado por ESNI Business School.

Proceso de inscripción

Cumplimentar la ficha de inscripción que encontrarás en el apartado "Tienes alguna pregunta" de este seminario en nuestra web www.cursos-comercioexterior.com

Coordinador/a del seminario

Montse Hernández Velasco
Licenciada en Derecho y en Administración y Dirección de Empresas.
Máster y Doctorado en Derecho Público.
Diploma de Estudios Avanzados. (DEA, Suficiencia Investigadora).
Máster en Tributación y Asesoría Fiscal.
Consultora en Martínez Comín.
Profesora Asociada del Área de Derecho Financiero y Tributario de la Universitat Pompeu Fabra.
Profesora de Derecho Financiero y Tributario de ESNI Business School
e-mail: mhernandez@esni.es

Programas complementarios

ESNI Business School ha diseñado seminarios y practicums de comercio exterior y marketing internacional destinados a analizar cambios y normas, así como a profundizar en temáticas y aspectos específicos de la actividad internacional.

Duración

El Seminario Avanzado Prestaciones transfonterizas de servicios, representación fiscal y recuperación de IVA tiene una duración de 7 horas lectivas.

Ediciones anuales

Se realizaran 2 ediciones según convocatorias